



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 11/07/2014

GLOBAL	2
El índice de precios de los alimentos de la FAO baja por tercer mes consecutivo.....	2
BRASIL	3
Presión a la baja en el mercado de hacienda. Mayor oferta de animales confinados	3
Prevén precios altos en la segunda mitad de 2014	3
Carne bovina: el alza de precios superó la inflación brasileña	3
URUGUAY	4
Mejores novillos superan los US\$ 3,50 el kilo.....	4
Exportaciones primer semestre 2014.....	4
Hubo una caída del 1% por cortes de vacunos y un aumento del 35% por los de ovinos.....	4
China: principal destino de las carnes bovinas. La UE, con US\$ 202,4 millones, es el cliente que más divisas aportó	5
Principal mercado para el ganado en pie fue Egipto	5
Ajuste de \$ 8 en el precio de la carne	6
Frigoríficos rechazan intervención oficial en mercado de haciendas. Propusieron que el precio del ternero acompañe oscilaciones del novillo.....	6
INAC verifica alta volatilidad entre precio del ganado y de exportación Gremiales de productores analizan ese trabajo técnico del gobierno	7
Ventas de Uruguay bajo cuota 481 aumentaron 48% en 2013/14.....	8
Rodeo bovino supera las 12 millones de cabezas Los nacimientos de terneros en el último ejercicio son estimados oficialmente en tres millones.....	8
60ª edición del Congreso sobre ciencia y tecnología de la Carne se hará en Uruguay 17 al 22/08/14	8
Varios países están interesados en trazabilidad bovina uruguaya	9
PARAGUAY	10
Carne: récord y aumento	10
Carnes Vacunas: se exportaron 122 mil toneladas en el primer semestre.....	10
UNION EUROPEA	11
Pronóstico para 2014 señalan un incremento en la producción de carnes	11
ESTADOS UNIDOS	11
Firmes las exportaciones de carnes vacunas en el mes de mayo.....	11
OMC podría imponer medidas a Estados Unidos México y Canadá no pueden exportarle ganado por etiquetado	11
AUSTRALIA	12
Estables las exportaciones hacia el Sudeste de Asia en 2013-14.....	12
RUSIA	12
Autoridades rusas se reúnen con representante ante la Comisión de Aftosa de la FAO	12
Autoridades rusas se reúnen con representantes de la DGSANCO – trataron rehabilitación de comercio de carnes porcinas	13
RUSIA: introduce mayores controles a las carnes que transiten territorio comunitario	13
Aumenta la producción de carnes en los primeros cuatro meses de 2014	14
VARIOS	14
BOLIVIA importará carne bovina de ARGENTINA a fin de regular los precios internos	14
INDONESIA: Cuotas de importación de ganados y carnes dependerá del resultado de las elecciones presidenciales	14
EMPRESARIAS	15
¿Podría JBS trasladar tres plantas a Rio de Janeiro para aprovechar incentivos fiscales?.....	15



GLOBAL

El índice de precios de los alimentos de la FAO baja por tercer mes consecutivo

El descenso obedece principalmente a la caída de los precios de cereales y aceites vegetales, en un contexto de mayor suministro a nivel mundial

Las mejores perspectivas mundiales del maíz han contribuido a un descenso general de los precios de los cereales

3 de julio de 2014, Roma – El Índice de precios de los alimentos de la FAO bajó por tercer mes consecutivo en junio, una disminución influenciada principalmente por los precios más bajos de trigo, maíz y aceite de palma, reflejo de una amplia oferta y la mejora de las perspectivas mundiales para estos productos básicos.

Según el último informe de la FAO Perspectivas de cosechas y situación alimentaria, las previsiones para la producción mundial de cereales -un alimento básico en muchos países- han seguido mejorando, con revisiones al alza de las previsiones de suministro de cereales secundarios y trigo para 2014/15.

El último pronóstico de la FAO para la producción mundial de cereales en 2014 se sitúa ahora en 2 498 millones de toneladas (incluido el arroz elaborado), 18 millones de toneladas más respecto a la cifra anterior de junio, aunque todavía un 1 por ciento (23 millones de toneladas) por debajo de la producción récord del año pasado. La reciente revisión al alza refleja la mejora de las perspectivas de producción de cereales secundarios y trigo, sobre todo en Estados Unidos, la UE y la India.

Sin embargo, a pesar de un aumento de los suministros y precios medios más bajos, muchas personas en zonas en conflicto o golpeadas por la sequía requieren ayuda externa para obtener alimentos, según el informe, enfocado especialmente en los países en desarrollo y publicado por la FAO con carácter trimestral.

El Índice de precios de los alimentos, basado en los precios de una canasta de productos básicos objeto del comercio internacional, tuvo en junio de 2014 un promedio de 206,0 puntos, un descenso de 3,8 puntos (1,8 por ciento) respecto a mayo y casi 6 puntos (2,8 por ciento) por debajo del nivel de junio de 2013.

El índice había alcanzado en marzo de 2014 su nivel máximo en diez meses con 213 puntos, pero se redujo en abril, mayo y junio, principalmente como consecuencia de los precios más bajos de cereales, aceite vegetal y productos lácteos. Los precios del azúcar también bajaron en junio con respecto a mayo, pero se mantuvieron más elevados que el año pasado, mientras que en contraste, los precios medios de la carne aumentaron en mayo.

Oferta y demanda

El índice de precios de los cereales de la FAO promedió 196,2 puntos en junio, 10,9 puntos (5,2 por ciento) menos respecto al valor revisado de mayo y 36,1 puntos (15,6 por ciento) por debajo del año pasado. El descenso fue causado sobre todo por los precios más bajos del trigo y el maíz, que se redujeron en cerca de un 7 por ciento en un contexto de nuevas mejoras de las perspectivas de las cosechas y una menor preocupación sobre la posible interrupción de los envíos procedentes de Ucrania.

Los aceites vegetales tuvieron en junio un promedio de 188,9 puntos, 6,4 puntos (3,3 por ciento) menos que en mayo, en parte como reflejo del precio más bajo en los últimos 9 meses del aceite de palma, que es el aceite comestible más comercializado.

Mientras tanto, los precios de los lácteos promediaron 236,5 puntos en junio, 2,5 puntos (1,0 por ciento) menos que en mayo, un descenso menos importante que el experimentado en los tres meses anteriores.

Sin embargo los precios de la carne subieron, con una media de 194,2 puntos en junio en el Índice de la FAO, lo que supone 1,4 puntos (0,7 por ciento) más que en mayo, reflejo de un menor suministro a nivel mundial.

Los conflictos y la meteorología adversa agravan la inseguridad alimentaria

Al tiempo que confirma las perspectivas en general favorables de la producción agrícola y los suministros para 2014/15, el informe de la FAO Perspectivas de cosechas y situación alimentaria advierte que muchas personas en el mundo se enfrentan a una situación de inseguridad alimentaria.

La FAO estima que a nivel mundial 33 países -incluyendo 26 en África- necesitan ayuda externa debido a una combinación de conflictos, malas cosechas y altos precios domésticos de los alimentos.

La violencia en la República Centroafricana ha puesto en peligro la producción agrícola, que ya en 2013 se redujo en un 34 por ciento respecto al año anterior. El número de personas necesitadas de ayuda alimentaria se estimaba en abril de 2014 en cerca de 1,7 millones, de una población total de 4,6 millones. El número de desplazados internos a finales de junio se calculaba en 536 500.

La permanencia y la escalada de conflictos en algunas partes de África oriental amenazan el acceso de la población local a los alimentos, mientras que las condiciones meteorológicas más secas de lo normal, podrían poner en peligro los cultivos y el ganado.



En Somalia se calcula que cerca de 870 000 somalíes necesitan ayuda de emergencia, sobre todo los desplazados internos y familias pobres dedicadas al pastoreo en algunas zonas del centro y del noroeste del país.

En Sudán del Sur, desde el inicio del conflicto a mediados de diciembre de 2013, la población que sufre inseguridad alimentaria grave se ha incrementado dramáticamente hasta cerca de 3,5 millones, incluidas 1,1 millones de personas desplazadas internamente.

En el vecino Sudán, las personas que se estima necesitan ayuda humanitaria, -principalmente desplazados internos en las zonas afectadas por el conflicto-, ha aumentado a 5 millones

Las condiciones meteorológicas adversas y la escalada de los conflictos en Siria e Irak han tenido un impacto negativo en la producción agrícola y la seguridad alimentaria. En Siria, las previsiones de unos 2 millones de toneladas de trigo suponen una severa reducción en la producción de cereales, mientras que en Irak -donde hay informes del deterioro del acceso al agua potable-, las condiciones de seguridad alimentaria tienden a empeorar.

BRASIL

Presión a la baja en el mercado de hacienda. Mayor oferta de animales confinados

Sexta-feira, 11 de julho de 2014 - Mercado do boi gordo com pressão baixista e poucos negócios na última quinta-feira (10/7).

Em São Paulo a referência ficou estável em R\$120,00/@, à vista. A melhora da oferta com a entrada de animais de confinamento nas programações de abate sustenta este cenário.

Algumas indústrias ofertaram até R\$2,00/@ a menos que a referência. A escala média dos frigoríficos paulistas atende cinco dias úteis.

Em três das quatro praças pecuárias pesquisadas em Mato Grosso houve queda para o boi gordo. A maior facilidade de compra de animais terminados foi o fator determinante.

Nas regiões de Cuiabá e Sudoeste do estado a queda semanal da referência foi de 0,9%.

Prevén precios altos en la segunda mitad de 2014

Fonte: Valor Econômico Data: 07/07/2014 Com a oferta de gado bovino restrita e o início da entressafra da pecuária, os preços do boi gordo devem continuar em patamares elevados no segundo semestre e até mesmo subir mais um pouco, conforme analistas consultados pelo Valor.

Pelas estimativas da consultoria MB Agro, o preço do boi gordo deverá subir gradativamente ao longo do semestre e atingir entre R\$ 128 e R\$ 130 por arroba em novembro - pico de entressafra, o que representa uma alta de pouco mais de 4% em relação à cotação média da arroba em junho (R\$ 124,56), de acordo com o indicador ESALQ/BM&FBovespa.

"O preço do boi gordo deverá continuar alto e subir gradativamente, mas não vai haver nenhuma explosão de preços", afirma César Castro Alves, analista da MBAgro.

Segundo ele, mesmo que seja "boa", a oferta de animais está mais restrita do que no ano passado devido à retenção de vacas para ampliar o rebanho, num movimento característico de inversão do chamado "ciclo da pecuária". Do lado da demanda, diz Castro Alves, as exportações deverão continuar aquecidas.

No entanto, a demanda no mercado doméstico pode impedir um movimento altista, ressalva Antonio Guimarães, da Scot Consultoria. "Vamos ficar dependentes da demanda, que poderá segurar o preço por conta da conjuntura de juros e inflação altos", diz Guimarães. O mercado doméstico absorve mais de 75% da produção de carne bovina do país.

Carne bovina: el alza de precios superó la inflación brasileña

Fonte: G1, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint. 09/07/2014 O Brasil tem mais de um boi para cada brasileiro. É um recorde e um bom negócio para quem vende. Porque na mesa do consumidor a carne, apesar disso, sobe mais que a inflação.

Pecuarista em São José do Rio Preto há mais de 40 anos, Laércio está feliz da vida. Diz que no começo do ano vendeu bois por R\$ 100 a arroba. Agora, fatura R\$ 125. "Os frigoríficos ligam para mim atrás de boi gordo. Um, dois, três frigoríficos querendo boi gordo. Infelizmente, eu não tenho para tantos frigoríficos desse jeito", diz Laércio Sparapani, pecuarista.

O Brasil está exportando muita carne. No primeiro semestre do ano, o faturamento com a venda de bois vivos para outros países aumentou 33,7%. Com a carne bovina, subiu 15,5%.

Se os produtores comemoram, o consumidor brasileiro não tem muito motivo para festejar. De janeiro a maio deste ano, o preço médio das carnes no Brasil subiu quase 8%. Mais que o dobro da inflação no período. "É muito caro. Está um absurdo", reclama dona de casa.

"Procuro comprar também sempre na promoção", diz consumidor.

O economista Carlos Eduardo de Freitas diz que não dá para prever quando exatamente o preço da carne vai cair por aqui já que este é um produto internacional. "O preço aqui dentro segue o preço lá fora. Então



o preço sobe lá fora e aqui dentro, aí o investimento no setor aumenta, e mais para frente esse preço vai cair aqui também, porque a produtividade vai aumentar. É assim que funciona uma economia capitalista”, explica Carlos Eduardo de Freitas, economista.

Enquanto a gente espera uma queda no preço da carne, o governo continua contando com a valorização desses produtos e de outros como grãos e petróleo, no mercado internacional. Eles foram responsáveis por mais da metade das exportações brasileiras no primeiro semestre deste ano, em relação ao mesmo período do ano passado.

E até a seca em algumas regiões influencia no preço, porque prejudica o pasto, por exemplo. Economistas não têm uma previsão de quando o preço da carne irá cair para o consumidor brasileiro.

URUGUAY

Mejores novillos superan los US\$ 3,50 el kilo

+ Blasina y Asociados - 11.07.2014, La poca oferta en la posafra sigue impulsando los precios de las haciendas vacunas; en ovinos se mantiene la tónica de poca oferta y precios firmes

Acorde a la época del año, la oferta de vacunos es reducida y pretenciosa. En consecuencia, los precios mantienen su tendencia al alza y las entradas son prácticamente inmediatas.

En materia de precios, los novillos pesados de verdeo se negocian a US\$ 3,50 el kilo y por lotes especiales se pueden conseguir algunos centavos más. Por su parte, los precios de la vaca –con mucha demanda– han repuntado fuerte en la última semana, con la mayoría de los negocios en el entorno de US\$ 3,15 y con un máximo de hasta US\$ 3,20.

En ovinos se mantiene la reducida oferta y precios muy firmes. El cordero se negocia entre US\$ 3,85 y US\$ 3,90, en tanto la oveja entre US\$ 3,30 y US\$ 3,40.

La Asociación de Consignatarios de Ganado (ACG) subió por tercera semana consecutiva sus referencias y las aceleró. El novillo gordo aumentó siete centavos a US\$ 3,41 –su máxima referencia desde octubre de 2013– y la vaca subió 12 centavos a US\$ 3,02 –la mayor desde marzo–.

En ovinos subió tres y dos centavos el cordero y el cordero pesado, a US\$ 3,86 y US\$ 3,87, respectivamente. En tanto, subió cinco la oveja por segunda semana consecutiva, a US\$ 3,35.

La suba de precios se refleja en el mercado de reposición, donde el ternero volvió a cotizar por encima de US\$ 2 por kilo vivo y la vaca de invernada se sitúa sobre US\$ 1,20.

Según se informó en la reunión semanal de la ACG, aquellos productores que se encuentra interdictos por el SNIG debido a que su pedido de caravanas no coincidió con su declaración jurada, deben llamar al organismo para acordar regularizar su situación y que se les levante temporalmente la medida y puedan comprar o vender ganados.

En la semana que culminó el 5 de junio la faena de vacunos cayó 11,3% respecto a la semana que terminó el 28 de junio, pasando de 45.377 cabezas a 40.237. En comparación a la semana equivalente de 2013, la faena fue 11,1% mayor. Se faenaron 18.493 novillos –46% de la faena total– y 20.651 vacas – 51,3% del total faenado y el mayor porcentaje desde mayo de 2012–.

El índice INAC para el kilo de novillo de la semana que terminó el 5 de julio subió respecto a la semana anterior, de US\$ 3,412 el kilo a US\$ 3,447, siendo 4,3% menor al precio que tenía hace un año. El kilo de vaca INAC también aumentó, al pasar de US\$ 2,921/kg a US\$ 2,986/kg, precio 11% inferior al que tenía en 2013.

El precio promedio de exportación para la carne bovina en la semana que culminó el 5 de julio subió de US\$ 3.701 la tonelada a US\$ 4.012/t. El promedio de las últimas cuatro semanas móviles fue US\$ 3.837 la tonelada, 5% mayor al que tenía a igual momento del año pasado.

Hay un cambio brusco en el panorama ganadero que por ahora no se traslada plenamente a la reposición y que coincide con esfuerzos de las gremiales de productores e industriales por encontrar mecanismos que den a los precios ganaderos una estabilidad similar a la que tienen los precios de exportación. Por ahora el mercado parece encaminado a consolidar valores superiores a US\$ 3,50 el kilo para el novillo.

Exportaciones primer semestre 2014

Hubo una caída del 1% por cortes de vacunos y un aumento del 35% por los de ovinos

05.07.2014, Durante el primer semestre de 2014 (al 28 de junio, concretamente) Uruguay superó la barrera de los US\$ 900 millones obtenidos por las exportaciones del sector cárnico.

Concretamente, los ingresos totalizan US\$ 908.199.000 por el envío de 221.138 toneladas (peso embarque).

En ese período, en relación al mismo lapso de 2013, el monto de dinero logrado es el 1% inferior.

Según informó a El Observador el Instituto Nacional de Carnes (INAC), el 80,07% de los ingresos lo explican los embarques de carne vacuna (126.201 toneladas) por US\$ 727.212.000; el 4,88% los de carne ovina (8.666 toneladas) por US\$ 44.364.000; el 3,58% los de carne aviar (7.908 toneladas) por US\$ 16.850.000; y el 1,33% los de carne equina (2.931 toneladas) por US\$ 11.848.000; siendo el resto otros



productos, con destaque para el 6,45% en el rubro menudencias (14.985 toneladas) a cambio de US\$ 14.678.000.

En materia de pagos, en lo que va de 2014 la tonelada de carne bovina se pagó a un promedio de US\$ 3.960 contra los US\$ 3.755 que se promediaba a esta altura en 2013.

En la carne ovina este año se promedia US\$ 4.054 contra los US\$ 3.691 que se promediaban al iniciar julio del año pasado.

Expresado en peso canal se exportaron este año, al 28 de junio, 183.619 toneladas de carne de vacuno (iban 196.022 en 2013) y 10.943 toneladas de carne de ovino (8.916 en 2013).

En síntesis, en lo que va de este año en relación a igual tramo de 2013, las exportaciones de carne vacuna disminuyeron 1% en dólares y 6% en volumen, en tanto que las de carne de lanar aumentaron 35% en dólares y 23% en volumen, siempre expresado en peso canal.

China: principal destino de las carnes bovinas. La UE, con US\$ 202,4 millones, es el cliente que más divisas aportó

+ Juan Samuelle @juansamuella - 05.07.2014, En lo que va de 2014 China es el principal cliente para las carnes uruguayas si la evaluación se realiza en base al volumen demandado (48.056 toneladas, peso canal, para ese mercado), en tanto que la Unión Europea (UE) lidera el ranking se considera el monto de divisas involucrado (US\$ 202.470.000 ingresaron desde ese destino).

En los primeros seis meses del año China captó el 26% de las exportaciones uruguayas de carnes bovinas, el Nafta el 23%, la UE el 16%, Mercosur el 11%, Israel el 10%, la Federación Rusa el 9% y el resto (5%) fue a otros destinos, según la participación porcentual sobre volumen peso canal, en base a datos aportados a El Observador por el Instituto Nacional de Carnes (INAC).

De las 183.619 toneladas de carne bovina exportadas este año, expresadas en peso canal, el 95% fue hacia China, el Nafta, la UE, el Mercosur, Israel y la Federación Rusa.

Si la medición es en base a los dólares que ingresaron al país, lidera el ranking la UE con el 27,8%, le sigue China con el 19,8%, el Nafta con el 18,3%, el Mercosur con el 11,6%, Israel con el 9,8%, la Federación Rusa con el 6,5% y el resto (6,2%) lo explican otros clientes.

La UE, China, el Nafta, el Mercosur, Israel y la Federación Rusa representan el 93,8% del total exportado medido en dólares (US\$ 727.212 millones).

Desde INAC se puntualizó que el volumen acumulado de negocios de exportación concertados en los primeros seis meses del ejercicio actual respecto al volumen acumulado a la misma fecha del año anterior es 1,8% superior para carne bovina refrigerada y 7,4% inferior para carne bovina elaborada.

En el caso de la carne ovina, el Mercosur (Brasil en este caso para la totalidad de las compras) es el cliente más relevante al recibir 4.536 toneladas a cambio de US\$ 21.125.000.

El Mercosur captó el 42% de los embarques de cortes ovinos, China el 25%, la UE el 18%, la Federación Rusa el 3% y el resto (12%) fue hacia otros destinos, siempre según la participación porcentual sobre volumen peso canal.

De las 10.943 toneladas de carne ovina exportadas, expresadas en peso canal, el Mercosur, China y la UE concentran el 85% del total embarcado.

Si la medición es en base a dólares, lidera el ranking el Mercosur con el 47,6%, le sigue China con el 19,3%, la UE con el 18,7%, la Federación Rusa con el 2,5% y el resto (11,9%) lo explica el pago desde otros destinos.

De los US\$ 44.364.000 generados por exportaciones de carne ovina el Mercosur, China y la UE representan el 85,6% del total de divisas que ingresaron al país.

Principal mercado para el ganado en pie fue Egipto

- 04.07.2014, Al cerrarse el primer semestre del año, Egipto se posicionó como el principal mercado de exportación del ganado uruguayo en pie. El total exportado en el período fue 69.763 vacunos, de los que el país del norte africano recibió 45.090, o sea 64,6%. Egipto importa fundamentalmente las categorías de terneros y vaquillonas preñadas, de razas carniceras (razas británicas y sus cruza), y la mayor parte de las operaciones las hizo la empresa Gladenur.

El 56% del ganado que importó Egipto este año tiene como destino el uso para la reproducción, 31% fue para engorde y 13% para faena.

El segundo importador, con cifras que se ubican bastante detrás de Egipto, fue China. En este caso se trató de terneras y vaquilloncitas de la raza lechera Holando. En el primer semestre, China importó 8.891 reses vacunas desde Uruguay, cifra que representa 12,7% del total.

Las exportaciones de ganado Holando a China en el semestre que acaba de cerrarse se concretaron en dos embarques, uno de 4.691 cabezas realizado en abril por Frigorífico PUL a clientes chinos de su empresa madre, la brasileña Minerva. La segunda carga fue de 4.200 reses y la realizó la firma Di Santi & Romualdo Ltda el martes 24 de junio.



Según informó a El Observador Agropecuario la compañía exportadora, el barco llegará a China 30 días después de haber zarpado desde Montevideo, descargará y de inmediato volverá para otro embarque similar que se hará en agosto. Además se anunció que se concretará un tercer embarque en diciembre.

En el tercer lugar se encuentra Jordania, país que realizó una sola importación de ganado de razas carniceras en junio de este año, por un volumen que representa 10,2% del total exportado en el semestre, o sea 7.064 reses. Se trató de una carga de terneros enteros (sin castrar) realizada el viernes 6 de junio por parte de Gladenur.

El cuarto mayor importador de ganado uruguayo en pie fue Brasil, país que jugó un rol muy importante en el mercado ganadero local, porque fue el canal de salida de las vacas para faena en el momento en que la categoría no tenía demanda por parte de los frigoríficos locales.

A ese destino fueron enviadas 6.715 cabezas, 9,6% del total, en 17 operaciones realizadas entre los meses de marzo y junio –la mayor parte de ellas en mayo–, donde el principal coordinador fue el escritorio José A. Valdez y Cía.

Túnez es el país que cierra el grupo de importadores de ganado uruguayo en pie. Importó 2.003 bovinos (2,9% del total) en un negocio realizado en el mes de abril.

Solo en junio se exportaron 24.618 bovinos en pie: 9.062 (36,8%) a Egipto; 7.064 (28,7%) a Jordania; 4.292 (17,4%) a Brasil; y 4.200 (17%) a China. Además seis ovinos y 144 equinos.

En cuanto a las demás especies, en el primer semestre se exportaron 307 ovinos, de los cuales 293 (95,4%) fueron adquiridos por Paraguay para reproducción y los restantes se enviaron a Argentina y Brasil con el mismo destino productivo.

La exportación de equinos en pie fue de 263 ejemplares que se enviaron a diversos mercados: 79 (30%) a Emiratos Árabes Unidos; 73 (27,7%) a Paraguay; 36 (13,7%) a Brasil; 23 (8,7%) a Alemania; 19 (7,4%) a Chile; 11 (4,2%) a Argentina; ocho (3%) a Reino Unido; cuatro (1,5%) a Estados Unidos; cuatro (1,5%) a Irlanda; cuatro (1,5%) a Holanda; y dos (0,76%) a Perú.

En cuanto a los destinos de los equinos exportados, los datos del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca indican que 218 (83%) se comercializaron para competir; 37 (14%) para reproducción; y ocho (3%) para engorde.

Ajuste de \$ 8 en el precio de la carne

mar jul 8 2014 El precio de la carne para venta al público tendrá desde hoy un aumento de \$5 por kilo. El ajuste comprende a todos los cortes, incluido el asado.

El integrante de la Unión de Vendedores de Carne, Heber Falero, explicó a El País que se trata del segundo ajuste en menos de dos semanas. A fines de junio, los frigoríficos ya habían dispuesto otra corrección al alza en el precio de la media res, que implicó una suba de \$3 por kilo para todos los cortes.

Los frigoríficos ajustaron el precio de la carne bovina que vuelcan al abasto para trasladar la suba de los valores de los ganados gordos, según información recabada por El País. Impulsado por una falta de oferta de animales preparados, como sucede todos los años cuando entra el invierno, el precio del ganado gordo continúa subiendo cada semana, pero los precios de la carne habían permanecido estables.

Además, desde mediados de marzo los frigoríficos habían participado junto a supermercados e importadores de la primera etapa del acuerdo de precios, que culminó a fin de

La oferta de ganado gordo se achica cada vez más, aunque todavía queda un remanente de ganado de campo. Muchos productores no pudieron hacer verdeos y en otros casos, las lluvias impiden que sean pastoreados; todo eso retrasa las futuras gorduras. Se prevé que con una mayor reducción de la oferta, las faenas sigan achicándose en las próximas semanas. El presidente de la Asociación Nacional de Carniceros, Germán Moller, dijo a El País que "el consumo sigue flojo". No obstante, aclaró que no es problema de la carne bovina y que "las ventas están bastante retraídas a nivel general"

Frigoríficos rechazan intervención oficial en mercado de haciendas. Propusieron que el precio del ternero acompañe oscilaciones del novillo

+ Hugo Ocampo - 09.07.2014, Las gremiales de la industria frigorífica ratificaron la necesidad de un libre mercado para que el sector ganadero tenga un crecimiento sustentable y afirmaron que, al revés de lo que se sostiene, el precio del ganado gordo no fija el del ternero, por lo que propusieron que lo haga, según un trabajo presentado ayer en una reunión con dirigentes ruralistas.

Del encuentro realizado en la sede de la Cámara de la Industria Frigorífica (CIF), que fue la continuación de otro realizado el 10 de junio pasado en la sede de la Asociación Rural del Uruguay (ARU), participaron los presidentes de la Asociación de la Industria Frigorífica del Uruguay (Adifu), la CIF, la ARU y la Federación Rural (FR); y los delegados ante el Instituto Nacional de Carnes (INAC) de las dos gremiales de productores.

En la oportunidad los industriales le entregaron un documento a los productores, al que accedió El Observador, donde expresaron su preocupación por disponer de una cantidad adecuada de terneros cada año, aspecto que es clave como fuente única de materia prima para la actividad industrial.



También expresaron que la única forma de crecimiento que tiene la producción cárnica en el país es dentro de un libre mercado y sin intervenciones, entendiéndose que la negociación entre privados es el instrumento idóneo para el crecimiento del sector.

El documento ejemplificó que existe un alta volatilidad de los precios de los ganados para el campo (terneros, novillitos, etcétera). Las oscilaciones de los precios de los terneros con relación al ganado gordo van de menos de 14,9% a más de 37%, con lo cual las variaciones se presentan en una brecha de hasta 52,7%, según datos de los últimos seis años (337 semanas) informadas por la Asociación de Consignatarios de Ganados (ACG).

El estudio, que demostró que las oscilaciones no están directamente relacionadas con el precio del ganado gordo, sugiere a los productores la posibilidad de crear un mecanismo entre los propios ganaderos, por el cual un ternero de 140 a 160 kilos tendría a manera de ejemplo un precio mayor del 20% al precio del novillo gordo informado por INAC para cada semana. Que el ternero de más de 160 kilos a 180 kilos tendrá un precio mayor de 18% y que el ternero de más de 180 kilos valdrá 16% más que el novillo gordo. Esto permitiría dar seguridad al criador, según la opinión generalizada y la del propio ministro en la reunión del pasado 17 de junio, indicó el estudio.

El trabajo de los industriales intenta desvirtuar lo que durante muchos años han aseverado representantes del sector público y privado respecto a que el precio del ganado gordo incide en las decisiones de los criadores, lo que ocurre cuando se reduce el precio del ganado y se afirma que incide en la cantidad de vacas a entorar y por ende, en la producción de terneros.

En tal sentido, el estudio indica que el precio del ternero ha llegado a tener variaciones de hasta 52% en relación al novillo gordo, y cita un caso obtenido de las 337 semanas informadas desde el 17 de noviembre de 2007.

En una semana en que la industria frigorífica compró el novillo gordo en pie a US\$ 1,85, el ternero se compró a US\$ 2,48 el kilo, pero en otra semana en que el novillo gordo se compró a igual precio de US\$ 1,85, el ternero se pagó a US\$ 1,68. La diferencia por kilo fue de US\$ 0,80 y por ternero de 150 kilos de US\$ 120.

Esto demuestra que el mercado de reposición no está vinculado estrictamente con el precio de compra de la industria frigorífica y que la explicación puede encontrarse en aspectos de lluvias, pasturas, exportación en pie o en el propio ánimo de los productores, sostienen los industriales.

Relación entre el novillo y el ternero

Si el ganado gordo gordo y el ternero fueran parte de un mismo mercado deberían evidenciar una transferencia constante de precios entre ambos. Por ejemplo, podría ser que el ternero tuviera un precio por kilogramo 10% mayor al novillo gordo. Esta diferencia debería mantenerse en el tiempo, aceptándose oscilaciones atribuibles a momentos excepcionales de oferta y demanda de uno u otro, afirma el documento de los industriales.

INAC verifica alta volatilidad entre precio del ganado y de exportación Gremiales de productores analizan ese trabajo técnico del gobierno

PABLO ANTÚNEZ vie jul 11 2014 El Instituto Nacional de Carnes (INAC) entregó a las gremiales un trabajo técnico que muestra la alta volatilidad entre el precio del novillo, la vaca gorda y el ingreso promedio de la exportación de carne bovina. El análisis abarca los últimos 10 años.

Las gremiales de ganaderos siguen estudiando un trabajo técnico realizado por la Dirección de Información y Análisis Económico del INAC, que muestra la alta volatilidad de los precios de la hacienda gorda (vaca y novillo) en la última década y el ingreso promedio de exportación de carne.

La meta de ese trabajo es promover un acuerdo entre privados que asegure en el corto plazo la producción de terneros y la generación de más materia prima para la industria, evitando distorsiones de valores que empañen el crecimiento de la exportación de carne bovina y la gran conquista de mercados que viene haciendo Uruguay.

Según algunos datos a los que pudo acceder El País, el informe técnico muestra que en entre 2004 y 2014, el valor del novillo gordo representó el 92% del ingreso promedio generado por la exportación de carne bovina.

Hubo dos fuertes caídas. La primera abarcó el período 2007/08 donde esa relación bajó 17 puntos porcentuales y en 2013/14 con una baja de 14,5 puntos porcentuales.

El trabajo muestra que en el primero de los dos períodos citados, la baja relativa de participación del valor de las haciendas gordas que se remiten a frigorífico respecto al precio de exportación de la tonelada exportada, fue acompañada por un aumento del precio del ganado, porque pasó de US\$ 2.053 a US\$ 2.589 por kilo. Por otro lado, también creció el volumen exportado.

Sin embargo, el trabajo mostró que en el segundo de los períodos mencionados baja la participación y también se produce una baja del precio del ganado gordo (novillo gordo); pasó de US\$ 3,70 a US\$ 3,35 por kilo de carne.



Ahora, si los datos son analizados tomando los promedios trimestrales, la relación promedio entre el precio del novillo gordo y el ingreso promedio de exportación llega al 92%, con un mínimo de 73% en el segundo trimestre de 2008 -un año muy particular para Uruguay- y un máximo de 103,9% en lo que fue el tercer trimestre de 2010. Lo que busca mostrar el trabajo técnico del INAC es que la oscilación de precios es de más de 30 puntos porcentuales.

Si se analiza la información mensualmente, los datos muestran que la relación promedio entre los dos parámetros citados marca un mínimo próximo al 70% en mayo de 2008 y un máximo de 108% que se dio en agosto de 2007. En este caso la diferencia es de 38 puntos porcentuales.

El comportamiento de la variabilidad es similar cuando la comparación se hace con la vaca gorda en lugar de con el valor del novillo.

En la década analizada por el INAC, el promedio de la relación entre el precio de esa hacienda y el ingreso promedio de exportación llega al 83%, con un mínimo de 68% que se registró en 2008 y un máximo de 92% en 2013. A diferencia de lo que sucedía en el caso del novillo, en la vaca gorda la oscilación es más fuerte (en novillo gordo era de 18% y en la vaca llega a 24%).

Según los datos del trabajo elaborado por INAC, también al analizar la información por trimestre, la relación entre el precio de la vaca gorda y el ingreso promedio por la tonelada de carne exportada muestra un mínimo de 63% y un máximo de 97%; la diferencia es más de 37 puntos porcentuales, superando la amplitud trimestral de 30 puntos porcentuales que se veía en el novillo gordo.

Por otro lado, el análisis muestra que entre 2004 y 2006, la relación promedio entre el precio de la vaca y el novillo gordo estuvo cercana al 91%, para luego bajar a 85% en 2008.

El precio de la vaca se valorizó entre 2009 y 2011, con niveles superiores al 95%. Eso se reflejó en altos valores en el precio del ternero, con buenos ingresos para los criadores.

Ventas de Uruguay bajo cuota 481 aumentaron 48% en 2013/14

El negocio de la cuota 481 para Uruguay a la Unión Europea (UE) mostró un interesante aumento en volumen en el ejercicio 2013/14.

Al 27 de junio Uruguay (restando sólo un día de actividad) había embarcado 9.743 toneladas de carne de animales terminados a grano a un valor promedio de US\$ 9.087. El volumen embarcado tuvo un crecimiento de 48% respecto a las 6.570 toneladas del ejercicio 2012

El precio medio de ese año fue de US\$ 9.015, por lo que la recuperación fue de 0,8%. Durante el ejercicio 2013/14 la UE importó 41.335 toneladas dentro de la cuota 481, un aumento de 19,5% respecto a las 34.591 toneladas de 2012/13. La participación uruguaya dentro del total importado en 2013/14 fue de 23,5%, por encima del 19% de 2012/13. Por otro lado, al 27 de junio Uruguay había cumplido con 97,7% del cupo Hilton con la UE. El precio promedio del ejercicio 2013 fue de US\$ 15.308, 8% superior a los US\$ 14.170 del ejercicio anterior

Rodeo bovino supera las 12 millones de cabezas Los nacimientos de terneros en el último ejercicio son estimados oficialmente en tres millones

+ Hugo Ocampo - 11.07. El rodeo bovino asciende a unos 12 millones de cabezas, mientras que la tasa de reposición de terneros subió a tres millones de animales, según surge de la cantidad de caravanas solicitadas, reveló la directora del Sistema Nacional de Información Ganadera (SNIG), María Nela González.

A su vez consideró que los datos que maneja el SNIG se ajustan cada vez más en tiempo real a lo que en realidad tiene el país en materia de existencias vacunas. Por ejemplo, la reciente vacunación contra la fiebre aftosa de todo el rodeo en febrero pasado, permitió un intercambio de información muy valioso en ese sentido con el SNIG.

González explicó que cuando se cruzó la información con la Dirección General de Servicios Ganaderos, a esta repartición del MGAP se le ajustó sensiblemente la entrega de las dosis de vacuna, en función de que los productores ajustaron mucho sus solicitudes en base a los Controles de Campo Obligatorios.

60ª edición del Congreso sobre ciencia y tecnología de la Carne se hará en Uruguay 17 al 22/08/14

PABLO D. MESTRE dom jul 6 2014 Por primera vez se realizará en Uruguay el Congreso Internacional de Ciencia y Tecnología de la Carne (ICoMST). La 60ª edición del clásico encuentro, se desarrollará entre el 17 y 22 de agosto en Hotel Conrad de Punta del Este y se espera la presencia de medio millar de especialistas de 50 países.

Es organizado por el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), el Instituto Nacional de Carnes (INAC), el Laboratorio Tecnológico del Uruguay (LATU) y la Asociación Uruguaya de Producción Animal (AUPA).

Según explicó Ricardo Robaina, integrante del Comité organizador, ICoMST es el único encuentro anual que reúne a reconocidos expertos nacionales e internacionales de Ciencia y Tecnología de la Carne,



"quienes compartirán sus resultados de investigación, experiencias y visiones para el futuro del sector". Se espera la presencia de autoridades nacionales e internacionales, investigadores, productores e industriales.

El programa científico incluye diez sesiones plenarias y paralelas, "donde 33 disertantes, nacionales y extranjeros de reconocida trayectoria mundial, abordarán temas tales como pasado, presente y futuro de la carne, carne y sustentabilidad, percepciones y preferencias de los consumidores, inocuidad de la carne, procesamiento y embalaje, valor nutritivo de la carne y salud humana, bienestar animal y calidad de carnes, industrialización y comercialización de carnes, bioquímica muscular, genética y calidad de carnes entre otros". Además habrá 24 presentaciones orales, seleccionadas de entre los trabajos científicos presentados al Congreso.

Los participantes al evento, tendrán la oportunidad de disfrutar de una jornada destinada exclusivamente a un tour técnico-turístico a elección, "donde podrán conocer la producción ganadera e industrial del Uruguay, así como las bondades turísticas de nuestro país".

Los detalles de la actividad se pueden consultar en el sitio web: www.icomst2014.org.

"Durante una semana, el mundo de la carne estará presente en Uruguay y vaya si eso importa en un país como el nuestro", dijo Ricardo Robaina.

Varios países están interesados en trazabilidad bovina uruguaya

PABLO ANTÚNEZdom jul 6 2014 Los datos almacenados en las caravanas son inalterables

Hay 15 países de Latinoamérica y el Caribe que están interesados en el modelo de trazabilidad obligatoria que aplica Uruguay sobre su rodeo bovino. Es único en el mundo, no mide escala de productores y es el gobierno quien aporta los identificadores.

La trazabilidad obligatoria en el rodeo bovino se puso en marcha en la primavera de 2006, identificando todos los terneros nacidos en cada estación de cría. Hoy, Uruguay es el único país en el mundo que tiene todo su rodeo bovino identificado y trazado.

La trazabilidad es un atributo que permite hacer un rastreo del producto hasta su origen. En este caso, uniendo los datos del Sistema Nacional de Identificación Ganadera (SNIG) con los que las cajas negras instaladas en la industria frigorífica aportan al Instituto Nacional de Carnes (INAC), es posible trazar la historia desde el trozo de carne hacia atrás, llegando al animal vivo e incluso, conociendo los productores que fueron propietarios del mismo.

Eso llama mucho la atención internacional, cómo un pequeño país con fuerte tradición ganadera logró desarrollar un modelo adaptado a sus posibilidades que hoy es emblema en el mundo, cuando otras potencias con mayor tecnología aún no lo pudieron desarrollar.

"Hay 15 países de Sudamérica y el Caribe que están interesados en el modelo de trazabilidad aplicado en Uruguay", aseguró a El País la doctora María Nela González, directora del SNIG, el sistema oficial que es la base de la trazabilidad uruguaya.

Hay varias cosas que hacen única a la trazabilidad uruguaya. "Es una política pública, es obligatoria y tiene alcance nacional. No es un tema de escala, todo tenedor de ganado tiene que identificar y registrar sus animales. Lo hace único también que todo el rodeo nacional está identificado y registrado", admitió la profesional.

Los datos que los animales tienen almacenados en una caravana de radio frecuencia -la acompaña también otra caravana visual- son inalterables y ese es un atributo extra al momento de certificar procesos e inocuidad de los alimentos.

Ahora, más allá de la certificación de procesos, la trazabilidad es una formidable herramienta para el rastreo y control de determinadas enfermedades, porque sus datos permiten tomar medidas más rápidamente y mucho más acertadas en momentos difíciles.

González aseguró que también hace único el modelo uruguayo el hecho de que "incorpora un valor agregado a través de la información a nuestros animales, que no le genera costos adicionales a los sistemas de producción, que no los altera porque se sigue produciendo a cielo abierto, en pasto y sin hormonas, pero con el agregado de tecnologías".

La trazabilidad permite hoy que Uruguay "pueda estar certificando muchos procesos en la línea de producción que nos llevó a que hace un año, nuestras carnes excelentes de alta calidad, hayan superado los precios de Australia", afirmó González.

Aquellos nichos de alta exigencia comienzan a buscar y a querer consumir los productos uruguayos porque la seriedad de la producción, su proceso industrial y principalmente las certificaciones son serias y exigentes. Indirectamente se comienza a ver el valor de la trazabilidad uruguaya.

Visión.

Según la visión de Gastón Scayola, delegado de la Asociación de la Industria Frigorífica (Adifu) en la Junta Directiva del Instituto Nacional de Carnes (INAC), más allá de los avances en el acceso a mercado que aporta el contar con una trazabilidad bovina obligatoria, en los hechos "los mercados no están pagando una diferencia de valor por este atributo".



Scayola sostiene que la trazabilidad "es necesaria" y admite que "transmite orden", pero el mercado, "de última, no está reconociendo eso. En general todavía no hemos logrado que se pague por eso".

Ese es uno de los desafíos que tiene por delante Uruguay para lograr valorizar más su carne. Ovinos.

En paralelo se comienzan a dar los primeros pasos y se implementó la trazabilidad individual en los ovinos, en el marco de la puesta en marcha del compartimento, una herramienta avalada por la Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE), única en el mundo para esta especie. La meta es certificar que esos ovinos no ofrecen ningún tipo de riesgo contra fiebre aftosa, aunque su carne entre con hueso. Con esta herramienta se aspira a colocar cortes ovinos con hueso en Unión Europea, México, Canadá y Estados Unidos, entre otros mercados. Ese paquete permitirá certificaciones más estrictas, basadas en ciencia pura que abren destinos.

Procesan datos de lecturas

"No habrá una nueva lectura de campo obligatoria de todos los bovinos hasta que se terminen de procesar totalmente los datos generados en la pasada lectura", aseguró a El País la directora del Sistema Nacional de Identificación Ganadera (SNIG), María Nela González. La lectura de campo obligatoria "es una actividad que ningún país hizo porque no tiene todo el rodeo identificado. Cruzamos información con otras reparticiones y eso arrojó otros escenarios. Estamos en pleno análisis de esos datos y de la información generada", explicó la jerarca.

PARAGUAY

Carne: récord y aumento

08 DE JULIO DE 2014 Al cierre de junio, las exportaciones de productos y subproductos de origen animal registraron un nuevo récord del año, con un crecimiento del 10,7% en toneladas y 4,8% en valor FOB, según el informe del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa).

El informe detalla que las exportaciones de productos y subproductos de origen animal, desde el 1 de enero de este año hasta el cierre de junio, fue de 202.333 toneladas.

En divisas, las exportaciones pecuarias desde enero hasta mayo de este año ascienden a US\$ FOB 721.694.119.

Para la exportación, el número de animales vacunos faenados desde el 1 de enero de este año, hasta el 30 de junio último, es 875.004 cabezas; mientras que para el mercado local se faenaron unas 19.985 ejemplares.

Carnes Vacunas: se exportaron 122 mil toneladas en el primer semestre

06/07/2014

En lo que va del año se exportaron 121.579 toneladas de carne bovina por un valor de US\$ 547,5 millones, según los datos del Senacsa.

La exportación de productos y subproductos de origen animal generó un nivel de ingresos de US\$ 721,6 millones en el primer semestre del año y sigue consolidando un año récord, de acuerdo a las estadísticas del Senacsa. Esta cifra representó un crecimiento del 4,8% con relación a los ingresos del mismo período del año pasado, que fueron de US\$ 688,5 millones.

El volumen de embarques de los principales productos de la ganadería se incrementó 10,7% entre enero y junio de este año y llegó a 202,3 mil toneladas; mientras que en el primer semestre del año pasado el volumen exportado había sido de 182,6 mil toneladas, de acuerdo al informe del servicio veterinario oficial. Siguiendo este ritmo en las exportaciones ganaderas, este año se perfila de nuevo para batir todos los registros históricos. El año pasado el nivel de ingresos fue de US\$ 1.333 millones y fue sin precedentes para el sector. La Cámara Paraguaya de la Carne proyectó que el nivel de ingresos superará los US\$ 1.400 millones en este año.

En el primer semestre del año el Paraguay exportó 121.579 toneladas de carne bovina, lo que representa un crecimiento del 22,7% con relación a las 99.071 toneladas exportadas en el mismo período de la temporada pasada.

El comercio de la proteína roja generó un nivel de ingresos de US\$ 547,5 millones, cifra que representa un crecimiento del 7,3% con relación a los US\$ 509,8 millones ingresados entre enero y julio del año pasado.

El rubro llegó a 29 diferentes destinos en lo que va del año y el principal comprador fue Rusia, con 62.721 toneladas importadas por un valor de US\$ 249,4 millones. El segundo mayor importador fue Chile, con un volumen de 21.068 toneladas y un valor de US\$ 112,3 millones; mientras que Brasil es el tercer principal mercado, con 12.496 toneladas, por US\$ 72,2 millones, de acuerdo a las estadísticas del servicio veterinario oficial.



UNION EUROPEA

Pronóstico para 2014 señalan un incremento en la producción de carnes

TheCattleSite News Desk –08 July 2014 EU - The prospects for 2014 indicate an above average EU cereal harvest for the second year in a row and record level of cereal exports for marketing year 2013/14, according to the Commission's Summer 2014 Short-Term Agricultural Outlook.

Given the export performance, only a partial recovery of the cereal stock-to-use ratio is expected.

After two years of tight supply, EU meat production is expected to grow again.

The mild economic recovery in the EU raises the prospect of increased meat consumption, but meat exports are seen as likely to decline, with pig and poultry meat being the most affected sectors, following growing uncertainty in some of the most important trade partners.

Milk deliveries in the EU were at an all-time high in the first four months of this year. Nevertheless, milk prices remained firm and largely above last year given strong export demand, especially for milk powders. Over the whole year, the expected milk production increase is close to three per cent.

ESTADOS UNIDOS

Firmes las exportaciones de carnes vacunas en el mes de mayo

08 July 2014 US - Pork and beef exports maintained their strong momentum in May, with export volumes for both products exceeding last year's totals and value increasing by double digits, according to statistics released by USDA and compiled by the US Meat Export Federation (USMEF).

May pork exports totalled 188,030 metric tons (mt), up four per cent from a year ago. Export value remained in the \$600 million range for the third consecutive month, increasing 19 per cent to \$599.6 million. For January through May, pork export volume (964,631 mt) was nine per cent ahead of last year's pace, while export value was up 15 per cent to \$2.84 billion.

Beef exports in May were up five per cent in volume (102,967mt) and 15 per cent in value (\$589 million). For the first five months of 2014, export volume was up nine per cent to 479,344 mt and value increased 17 per cent to \$2.64 billion.

Beef exports largest of the year to Hong Kong, Mexico

In mid-June, US beef gained full access to Hong Kong, adding key products such as ground beef and processed meats. But even with some restrictions still in place, May exports to Hong Kong surged more than 80 per cent from a year ago to 13,008 mt. On a value basis, exports more than doubled to \$95.2 million.

Mr Seng said: "We're pleased to finally have full access to Hong Kong, which is something the US beef industry has been pursuing for some time. But this market has already performed exceptionally well, especially since we gained access for bone-in cuts early last year. That step has helped us achieve outstanding growth in Hong Kong's food-service sector."

Exports to Mexico increased 35 per cent to 20,480 mt, the largest monthly total of the year, while value increased 52 per cent to \$93.5 million. This pushed the January-May total to 96,281mt (+34 per cent), valued at \$452.5 million (+49 per cent).

Strong momentum continued for exports to Korea, which increased 26 per cent in volume (9,269mt) and 48 per cent in value (\$58.5 million). Korea's five-month value total was nearly one-third higher than a year ago (\$314.7 million, +32 per cent) as retail outlets and restaurants have shown renewed interest in featuring US beef. Beef muscle cut value (\$299.8 million, +41 per cent) accelerated at an even more rapid pace.

Exports to Taiwan continued to bounce back from a slow first quarter, increasing 25 per cent in volume (3,408 mt) and 16 per cent in value (\$25.7 million). Demand for chilled US beef remains strong in Taiwan, even as frozen exports face increased competition from Australia (due to large, drought-induced supplies) and New Zealand (which has a new free trade agreement with Taiwan).

Japan's results slowed from a year ago but this was in comparison to very large totals from May 2013. For the first five months of the year, exports to Japan are fairly steady with last year's strong pace in both volume (87,269mt, -1 per cent) and value (\$547.9 million, +1 per cent).

Beef export value per head of fed slaughter set another new record in May at \$279.39, up \$47.72 from a year ago. The ratio of US production exported was 11 per cent for muscle cuts and 14 per cent for muscle cuts and variety meat combined – up from 10 per cent and 13 per cent, respectively, from a year ago.

OMC podría imponer medidas a Estados Unidos México y Canadá no pueden exportarle ganado por etiquetado

PABLO ANTÚNEZ lun jul 7 2014 La Organización Mundial de Comercio (OMC) liberó el documento que podría imponer medidas contra Estados Unidos, luego de que mantuviera siete años cerrado el mercado para el ganado bovino en pie que exportan los ganaderos de México y Canadá.



Según publicó Carnetec, la Confederación Nacional de Organizaciones Ganaderas de México dijo que la medida estadounidense causó pérdidas millonarias, porque las reglas de etiquetado de carne -COOL, por sus siglas en inglés-, aplicadas por Estados Unidos desde 2008, hacen que los exportadores pierdan de US\$ 60 a US\$100 por cada cabeza de ganado vendido a ese país; este año esperan colocar alrededor de 900.000 reses en pie.

Las represalias contra Estados Unidos pasarían por imponer aranceles a sus productos y tanto Canadá como México esperan que comiencen a ser aplicadas a fin de año o como máximo, sobre principios de 2015.

El problema comenzó en 2008 cuando los ganaderos mexicanos y canadienses no se conformaron por las reglas de etiquetado de carne impuestas en el mercado de EE.UU. Se pedía indicar en las etiquetas el lugar de nacimiento de los bovinos, junto con el lugar de engorda y de sacrificio. Ambos países detectaron que el etiquetado hacía que la carne de sus terneros que se exportaba al mercado estadounidense para ser procesada, perdía valor.

En noviembre de 2011, la OMC publicó el fallo a favor de los gobiernos de México y Canadá, considerando que las reglas de etiquetado estadounidense impuestas para la carne iban en contra de disposiciones internacionales. Tras la decisión, Estados Unidos hizo una apelación y en 2012 se conoció el fallo final.

Cabe recordar que Estados Unidos también mantuvo durante años un litigio con la Unión Europea que trababa el ingreso de sus cortes cárnicos aduciendo que usaba hormonas para el engorde del ganado. Tras el fallo de la OMC se creó la cuota 481, destinada a cortes de alta calidad de ganado a granos que posteriormente benefició a otros países.

AUSTRALIA

Estables las exportaciones hacia el Sudeste de Asia en 2013-14

10 July 2014 Australian beef and veal exports to South Asia (excluding China and Indonesia) during 2013-14 remained steady year-on-year, at 107,277 tonnes swt (Department of Agriculture). A fall in the annual shipments to Malaysia, the Philippines and Singapore, was offset by increased shipments to the remainder of the countries in the region.

Despite Australia's higher beef production, the decreased annual volumes to the Philippines, Malaysia and Singapore were driven by lower shipments of frozen beef. This was mainly due to increased global competition for Australian product and strong presence of major competitors in each market (which has primarily impacted Australian frozen beef trade).

While Australian chilled beef exports to the Philippines during 2013-14 saw a 42% year-on-year rise, at 857 tonnes swt, a 3% contraction in frozen beef exports (at 28,187 tonnes swt) contributed to a lower annual volumes, at 29,044 tonnes swt – down 2% year-on-year. As the majority (87% or 24,658 tonnes swt) of frozen product shipped to the Philippines was manufacturing beef, the fall in frozen exports was due to increased manufacturing beef exports to the US. However, the Philippines has supplemented frozen product by importing higher volumes from India and Brazil.

Similarly, while Australian shipments to Malaysia and Singapore during 2013-14 each totalled 14,670 tonnes swt (down 11% year-on-year) and 10,998 tonnes swt (down 16%), respectively, chilled beef exports to both countries registered record volumes – at 1,978 tonnes swt (up 18% year-on-year) for Malaysia and 3,253 tonnes swt (up 2%) for Singapore. However, in addition to strong presence of competitors in each market (India for Malaysia and Brazil for Singapore), Australia's frozen beef trade to both markets was influenced by increased volumes directed to other growing markets.

In contrast, exports to Taiwan during 2013-14 improved 2%, to 38,195 tonnes swt. A larger amount of frozen beef (up 7% year-on-year, at 34,282 tonnes swt) offset a substantial 31% year-on-year fall in chilled beef exports, at 3,913 tonnes swt. Increased volumes from the US in 2013-14 challenged Australian chilled beef exports to Taiwan.

Shipments to Hong Kong during 2013-14 totalled 7,225 tonnes swt (up 39%), while Thailand and Vietnam were up 57%, to 4,514 tonnes swt and 25%, to 2,631 tonnes swt, respectively.

RUSIA

Autoridades rusas se reúnen con representante ante la Comisión de Aftosa de la FAO

The negotiations were held in Moscow and were devoted to collaboration between the Rosselkhoznadzor and EuFMD. Keith Sumption highly appreciated the work of the subordinate to the Rosselkhoznadzor Federal Centre for Animal Health which he visited the previous day.

It was remarked that during his visit to the Centre the parties planned collaboration in science, education, and risk assessment during vaccine production.

The parties discussed possibilities to conduct training in transboundary diseases for Russian specialists of West Eurasia involved in FMD roadmap under the EuFMD umbrella.



Yevgeny Nepoklonov mentioned that planned activities appear to be an important step to tackling FMD issues at the global level. The Russian Chief Veterinary Inspector also expressed concern about Transcaucasia countries which are severely affected with the specified disease. Special concern was given to Iran and Turkey where official information on outbreaks does not reflect reality. This situation affects Russian border territories and other countries which border Iran and Turkey. Herewith, as European colleagues had earlier informed, annually the European Union allocates about 30 million Euros for FMD vaccination in Turkey but experience has shown that these measures are not very effective. At the same time it was mentioned that the Russian Federation is ready to give profound overview of FMD situation in the country and provide monitoring transparency. Mr. Nepoklonov stressed that current situation in Transcaucasia can be changed on condition that Russian and EuFMD activities are coordinated. The second step in tackling FMD issue should be establishment of a special programme at the level of the FAO central office by analogy with what was done for some other diseases. It will be possible to discuss this work in detail already in October this year on the margins of the OIE regular session in Bulgaria.

Autoridades rusas se reúnen con representantes de la DGSANCO – trataron rehabilitación de comercio de carnes porcinas

Jul 6, 2014 On July 4 this year consultations between Sergey Dankvert, Head of the Rosselkhoznadzor, and Bernard Van Goethem, Director of the DG Health and Consumers (DG SANCO) of the European Commission, were held in Moscow. During the meeting paths for recovery of pork product exportation from the European Union into Russia terminated due to African swine fever spread in the EU were discussed. Although another round of negotiations allowed clarification of the parties' positions, it did not unfortunately result in any positive decisions due to strict commitment of the European Commission to its position on regionalization, i.e. recognition of the ASF freedom in the total EU territory excluding restricted areas in 3 EU member states where ASF outbreaks were officially reported (Lithuania, Poland and recently joined them Latvia).

The Rosselkhoznadzor drew the attention of DG SANCO representatives to the fact that the situation develops according to the initial scenario proposed by the Russian researchers — the epizootics develops and the virus is present in three countries already. It was detected not only in wild boar population but also in herds of domestic pigs that is indicative of a new dangerous stage of the disease progression. According to experts' view the high risk zone includes, first of all, Germany (regions bordering with Poland), Czech Republic and countries bordering Ukraine. Against this background the proposed regionalization is not consistent with high degree of risk and cannot be accepted by the Russian party.

Reshape of the Rosselkhoznadzor's opinion can be facilitated by the facts objectively supporting disease freedom in the countries distant from the outbreak sites and applying effective biosafety measures. Nevertheless, given that minimal monitoring examination is carried out outside the ASF affected countries no one can give guarantees about the virus not being introduced in the territory of the neighboring states.

The Rosselkhoznadzor is the most concerned about preliminary results of the inspection carried out in Poland recently. The Russian inspectors detected evidence of quite legal movements of pigs and pork products (not adequately heat treated) between the quarantine zones of different risk degree that significantly increases the probability of further disease spread to any point of the EU. The Rosselkhoznadzor regards this fact as EU Competent Authority's inadequate control over EU Directive implementation by the member states that is a direct violation of the Memorandum on animal product exportation from the EU into Russia signed between the EU and Russia in 2004.

Numerous non-compliances with the Russian requirements identified during border checks (over 300 incidents for the first half of the year), repeated cases of unreliable certification in the attempt to import banned pork products instead of authorized beef and even vegetables and fruits give rise to fair doubts in capabilities of the EU regulatory authorities of stopping further disease spread as well as of preventing repeated infection of the Russian territories.

Cooperation between the parties in the field of electronic certification system interfacing could be a good barrier for fraud and unreliable certification. The Rosselkhoznadzor repeatedly expressed such initiative but no specific interest was shown by DG SANCO, however such system could facilitate the improvement of operation efficiency and be an additional guarantee of import safety.

RUSIA: introduce mayores controles a las carnes que transiten territorio comunitario

MOSCOW. July 11 (Interfax) - Russian agricultural watchdog Rosselkhoznadzor will impose stricter rules on animal product imports that transit the EU effective July 21.

Products subject to veterinary control produced in third countries that transit the EU may only be delivered in vehicles and containers sealed in the exporting country not unsealed before arrival in Russia. The products must be accompanied by the original veterinary certification from the country of origin.



The terms do not apply to production from Andorra, the Vatican, Lichtenstein, Iceland, Monaco, Norway, San Marino and Switzerland, or to the following animal products: live, non-mammals, house pets and animal companions, products of taxidermy (collectibles and trophies), feed and feed additives, marine bio-resources and products from them, finished food and feed products packaged for retail sale and identifying the production enterprise, and medicines for animals and other veterinary products (diagnostics, disinfection, rat control).

The new rules are aimed at preventing the spread of infectious animal diseases and the importation of animal products not meeting safety requirements.

Similar rules had previously been in effect only for products transiting EU-member state Lithuania.

Aumenta la producción de carnes en los primeros cuatro meses de 2014

TheCattleSite News Desk – 10 July 2014 Double-digit increases in the production of poultry meat, beef and pork have been reached in April over January 2014. Production of meat, poultry, and associated by-products increased from the beginning of this year through April, inclusive. This was included in official data of the Unified Interdepartmental Statistical Information System (UniSIS), according to Russian-based feed and meat company, Cherkizovo.

Output of poultry meat and related by-products, in particular, increased by 11 per cent to a record 337,300 tonnes from the beginning of 2014. The lowest value of this indicator was 265,400 tonnes in January 2012. Beef and related by-products output rose by 17 per cent to 18,600 tonnes from the beginning of the year to April. Beef production was lowest in January 2012, at 15,100 tonnes, and reached a maximum of 25,200 tonnes in October 2013. Output of pork and related by-products increased by 18 per cent to 134,400 tonnes in April compared to January. The lowest volume of pork production was recorded in January 2012, at 71,400 tonnes, while the highest level of 136,500 tonnes was reached in December 2013.

VARIOS

BOLIVIA importará carne bovina de ARGENTINA a fin de regular los precios internos

Por Andre Sulluchuco en 07/07/2014 Bolivia prevé importar carne bovina de Argentina esta semana con el objetivo de regular su precio en el mercado interno. La ministra de Desarrollo Productivo, Teresa Morales, garantizó que la Empresa de Apoyo a la Producción de Alimentos (Emapa) garantizará el kilo gancho a Bs 19 (US\$2,75).

La ministra informó que "se estaría importando dos containers (de carne) por día", que equivalen a 20 toneladas de carne. La autoridad aún no mencionó quiénes serían los proveedores de carne desde la Argentina.

El vicepresidente de la Federación de Ganaderos de Santa Cruz (Fegasacruz), José Luis Vaca, expresó su preocupación respecto a la carne importada. El estimó que ésta podría ser de segunda calidad o de descarte, lo que, además, podría alentar a la importación ilegal de este insumo.

Esta institución incluso expresó sus dudas sobre si el gobierno boliviano cuenta con los adecuados medios de transporte para concretar esta operación, dado que el transporte de carne requiere de una cadena de frío.

"Hemos hecho la verificación de que en los frigoríficos en La Paz están atestados de carne", afirmó. "Hay sobre estocamiento de carne, y por lo tanto, hay un mecanismo que vamos a poner en marcha para lograr que toda esa carne salga al mercado de tal manera que se pueda bajar todavía más los precios".

INDONESIA: Cuotas de importación de ganados y carnes dependerá del resultado de las elecciones presidenciales

July 7, 2014 LIVE cattle exporters are waiting anxiously on the outcome of Indonesia's presidential elections this week to see whether beef import quotas will be impacted.

Reports say both presidential candidates — Joko Widodo and Prabowo Subianto — have promised to reduce the country's reliance on Australian cattle imports if elected.

Their statements reflect a strong position on beef and food self-sufficiency underscored by nationalistic sentiment, which is considered a vote-winning strategy in Indonesia, not unlike Australia.

The Indonesian presidential poll is due to start tomorrow but the outcome for beef cattle imports is not expected to be known for weeks, with ministry appointments to be settled after vote counting is completed.

The threat to Australian cattle exports was raised during a weekend debate between the two presidential candidates, which focused largely on food self-sufficiency.

Mr Prabowo — a former military commander — said he wanted "the cattle to be born in Indonesia" and insisted his country had "ample cattle" to feed its growing population and demand for protein.

He said it was only a matter of improving slaughterhouses and distribution networks and encouraging a "change in mindset" away from "neoliberalism" to "a more collective orientation".



Mr Joko — Governor of Jakarta — said beef cattle imports could end in five or six years when Indonesia could be self-sufficient.

Australian Livestock Exports Council chief Alison Penfold said her group would wait and see what transpired to understand what impact the election could have on beef import quotas.

“We hope the synergies that exist between Australia and Indonesia – with Australia having a strong breeding business and Indonesia’s expertise in finishing and fattening cattle - will be a model for success for a long time to come,” she said.

“We look forward to working with the new government to further strengthen the cattle trade between the two countries.

“We’ve got a long history of trade between the two countries and there’s the Australia-Indonesia red meat and cattle partnership – so there are plenty of vehicles to deal with any concerns.”

But Ms Penfold said if Indonesia had any concerns with the live cattle trade, ALEC wanted to discuss them first, rather than suspend the trade suddenly like the previous Australian Labor government did in June 2011.

“We would like to know if there are any problems and work together on fixing them,” she said.

The month-long trade suspension resulted from issues with slaughter practices in Indonesian abattoirs exposed by Animals Australia, via ABC TV’s Four Corners.

EMPRESARIAS

¿Podría JBS trasladar tres plantas a Rio de Janeiro para aprovechar incentivos fiscales?

Por Andre Sulluchuco en 10/07/2014 Se rumora que JBS podría cerrar tres plantas de procesamiento en el estado de São Paulo y trasladarlas a Rio de Janeiro para aprovechar ciertos incentivos fiscales.

El sindicato de empleados de frigoríficos brasileños manifestó su preocupación al respecto y se reunió este lunes con el gobernador de São Paulo para discutir incentivos fiscales para procesadores de carne en ese estado.

El sindicato dice que, hace meses, los empleados de las tres plantas de JBS en São Paulo escucharon rumores que éstas serían cerradas y trasladadas, lo que afectaría más de 12 mil empleos.

La planta de JBS en la ciudad de Barretos emplea 1.800 personas y produce carne enlatada destinada a exportación y ésta podría cerrar en agosto, dijo Miguel Torres, presidente de Força Sindical a CarneTec.

Existen otros rumores sobre el cierre de una planta productora de carne enlatada, la cual emplea 4 mil 800 personas. Torres agrega que otra planta en la ciudad de Andradina, que produce carne procesada y enlatada, podría también fin a sus operaciones.

Las plantas de procesamiento de JBS están exentas de pagar el impuesto de circulación de mercadería y servicio (ICMS) en São Paulo, dice Torres.

Sin embargo la compañía alegadamente busca más incentivos fiscales lo que estaría aprovechando por medio de un traslado a Rio de Janeiro.

JBS no respondió a pedidos para comentarios.